

Start omgående | Heltid |

Tänk dig att få arbeta med något som handlar om mer än bara en produkt. Här hjälper du människor att förverkliga drömmen om frihet – att kunna resa vart de vill, när de vill, utan kompromisser.

Nu söker vi dig som vill bli en del av vårt team i Trollhättan och arbeta med försäljning av husbilar och husvagnar från branschens starkaste varumärken.

Hur ser din roll ut?

Hos oss följer du kunden hela vägen – från första nyfiken fråga till leverans och uppföljning. Du guidar, inspirerar och bygger förtroende.

Du kommer bland annat att:

- Möta kunder i utställningshall, via telefon och digitala kanaler
- Hjälpa kunden att hitta rätt fordon utifrån livsstil, behov och budget
- Presentera och demonstrera husbilar och husvagnar på ett inspirerande sätt
- Ansvara för hela affären – från offert till avtal och leverans
- Samarbeta med verkstad och kollegor för att säkerställa en smidig kundresa
- Arbeta aktivt med uppföljning och långsiktiga kundrelationer

Du blir en viktig del av upplevelsen – det är du som gör skillnaden mellan ett köp och en riktigt bra affär.

Vem är du?

För att lyckas i rollen tror vi att du:

- Har erfarenhet av försäljning och drivs av att göra affärer
- Är lyhörd och duktig på att förstå kundens behov
- Har ett genuint intresse för människor och relationer
- Är strukturerad, ansvarstagande och trivs med eget ansvar
- Har god datorvana och arbetar obehindrat i affärssystem

Har du erfarenhet från fordonsbranschen är det meriterande – men inget krav. Det viktigaste är din inställning och vilja att lära.

SÄLJARE HUSBILAR & HUSVAGNAR - TROLLHÄTTAN

Varför välja oss?

Hos oss får du arbeta med produkter som skapar livskvalitet. Du säljer inte bara fordon – du säljer upplevelser, frihet och minnen för livet.

Vi erbjuder:

- Heltidstjänst med fast lön och provision
- Löpande utbildning inom produkter och teknik
- Möjlighet att utvecklas i en växande bransch
- Ett engagerat team med stark gemenskap

Din vardag hos oss

Ingen dag är den andra lik. Ena stunden guidar du ett par som planerar sin första långresa genom Europa, nästa stund hjälper du en erfaren kund att uppgradera till sin drömbil.

Du är vårt ansikte utåt – och en nyckel till att varje kund känner sig trygg i sitt beslut.

Praktisk information

Placering: Trollhättan

Omfattning: Heltid

Start: Omgående

Ta nästa steg

Känner du igen dig? Vänta inte.

Skicka din intresseanmälan redan idag – vi tillsätter tjänsten så snart vi hittar rätt person.

Skicka gärna ansökan på mail till: jobbansokan@fritidscenter.se märk med "Säljare Trollhättan" eller kom in och presentera dig!